

<u>Intitulé :</u>	<b>F3 _ SOLLICITER LES AIDES FINANCIERES (1/2 j + option)</b>
<u>Public visé :</u>	Créateur, repreneur, dirigeant de société, responsable administratif et financier, collaborateurs.
<u>Pré-requis :</u>	Avoir identifié ses besoins de financement, avoir un projet de développement précis.
<u>Objectifs pédagogiques :</u>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Comprendre l'environnement et la nature des aides existantes.</li><li>2. Identifier les aides qui pourraient être sollicitées</li><li>3. Rédiger un dossier de présentation de son entreprise</li></ol>
<u>Compétences visées :</u>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Renforcer la structure financière de son entreprise.</li><li>2. Bénéficier de ressources financières à faible coût.</li></ol>
<u>Déroulé de la formation :</u>	Introduction à la formation <ol style="list-style-type: none"><li>1. L'environnement et logique intervention des aides.</li><li>2. S'orienter dans la recherche des aides sans perdre son temps.</li><li>3. Elaborer une demande d'aide.</li><li>4. Le timing de l'opération</li><li>5. Mise en pratique pour chaque stagiaire.</li></ol> Conclusion
<u>Moyens pédagogiques Techniques d'encadrement :</u>	Apports théoriques, échange d'expérience, cas pratiques. Trames de business Listing des principales aides et interlocuteurs Formateur : consultant en recherche de financement
<u>Organisation :</u>	Présentiel. Apports théoriques au groupe par le consultant formateur.
<u>Effectif :</u>	à partir de 2
<u>Lieu :</u>	Agglomération nantaise.
<u>Durée :</u>	½ journée (option pour ½ journée supplémentaire).